

Link do produktu: <https://sklep.exabytes.pl/gestor-nexo-pro-dodatkowe- stanowiska-p-22.html>



## Gestor nexo PRO - dodatkowe stanowiska

Cena brutto	<b>769,00 zł</b>
Cena netto	<b>625,00 zł</b>
Dostępność	<b>Dostępny</b>
Czas wysyłki	<b>Natychmiast</b>
Numer katalogowy	<b>Gestor nexo pro dod. st.</b>

### Opis produktu

[jak kupować licencje](#)

### UWAGA

Ten produkt umożliwia rozszerzenie liczby stanowisk do [Gestora nexo PRO](#), jeśli nie posiadają Państwo jeszcze licencji zapraszamy do zakupu pełnej wersji [Gestor nexo PRO](#)

**Gestor nexo PRO** to elastyczny system wspomagający budowanie trwałych relacji z klientami oraz zarządzanie pracą w firmie. Dzięki automatyzacji różnych czynności pozwala zaoszczędzić czas, zapewniając większą wydajność i efektywność.

**Gestor nexo PRO** umożliwia m.in: ewidencjonowanie szczegółowych danych klientów wraz z historią kontaktów, przedstawianie i negocjowanie ofert oraz prowadzenie korespondencji mailowej czy zbiorczą wysyłkę maili za pomocą wbudowanego klienta pocztowego. Działa również w obszarze wewnątrzfirmowym, organizując i usprawniając pracę – pozwala planować wykonanie zadań wraz z delegowaniem ich na pracowników, monitorować postępy w wykonywaniu prac, rezerwować ogólnodostępne zasoby w firmie (np. pojazdy służbowe).

**Gestor nexo PRO** jest rozszerzoną wersją Gestora nexo – oprócz pełnej funkcjonalności standardowego systemu zawiera wiele dodatkowych rozwiązań, dzięki którym możliwe jest łatwe dostosowanie programu do specyficznych potrzeb firmy (tworzenie rozszerzeń i dodawanie indywidualnych rozwiązań, własne pola, słowniki, flagi, raporty, wzorce wydruku itp.).

**Gestor nexo PRO** jest ściśle zintegrowany z systemem sprzedaży Subiekt nexo, co umożliwia m.in. korzystanie ze wspólnych kartotek klientów i asortymentu, cenników i promocji oraz łatwe przekształcanie ofert w dowolne dokumenty handlowe i magazynowe.

#### Podstawowe możliwości Gestora nexo PRO:

- przechowywanie i łatwe wyszukiwanie z każdego miejsca w systemie danych klientów z uwzględnieniem danych istotnych dla CRM;
- ewidencjonowanie historii kontaktów z klientem, wykonanych działań z jego udziałem, przedstawionych ofert i procesów ofertowych, wystawionych dokumentów handlowych;
- definiowanie i wykorzystywanie zbiorów klientów (zestawów klientów);
- wszechstronna obsługa ofert dla klientów, a także wielu ofert w ramach jednego procesu ofertowania oraz ich zbiorcze generowanie;
- przetwarzanie ofert w dokumenty magazynowe i handlowe (wymagana licencja na Subiekta nexo);
- obsługa wielu walut na ofertach;
- planowanie i wykorzystywanie promocji;
- planowanie i wykonywanie działań (zadań, spotkań, telefonów, faksów, listów, notatek, rozmów internetowych,

- wiadomości e-mailowych) zarówno dotyczących klientów, jak i niepowiązanych z klientami;
- przypomnienia o zaplanowanych działaniach oraz rejestrowanie czasu wykonania działań;
  - planowanie i wykonywanie akcji automatycznych w działaniach;
  - możliwość wymiany informacji między uczestnikami poprzez komentarze w działaniach oraz procesach ofertowych;
  - ewidencjonowanie i rezerwowanie ogólnodostępnych zasobów firmowych (np. samochodów służbowych);
  - wielowidokowy kalendarz z zaplanowanymi czynnościami;
  - łatwe zarządzanie wiadomościami e-mail poprzez wbudowanego klienta pocztowego obsługującego protokół IMAP;
  - tworzenie zbiorczych wysyłek e-maili z użyciem autotekstów;
  - narzędzia usprawniające obsługę e-maili – m.in. sprawdzanie poprawności pisowni, kontrola obecności załączników, reguły wiadomości itp.;
  - system raportowania z możliwością przetwarzania wyników raportów;
  - biblioteka dokumentów umożliwiająca ewidencjonowanie zewnętrznych plików (np. umów w formacie pdf);
  - oznaczanie obiektów flagami;
  - możliwość pracy jedno- i wielostanowiskowej;
  - możliwość przeniesienia danych z Gestora GT.

#### **Dodatkowe rozwiązania dostępne w wersji PRO:**

- Sfera dla Gestora – możliwość tworzenia własnych rozwiązań;
- oferty wielowariantowe;
- tzw. punkty rozszerzania – możliwość rozszerzania logiki biznesowej o własne algorytmy (np. własne definicje zestawów dynamicznych klientów, własne akcje automatyczne);
- zaawansowane pola własne wraz ze słownikami własnymi (klienci, oferty, działania, procesy ofertowe, asortyment);
- wydruki własne;
- raporty własne;
- flagi własne definiowane dla konkretnych obszarów biznesowych (np. dokumentów sprzedaży);
- dedykowane widoki w Bębenach;
- definiowanie własnych ról użytkowników;
- definiowanie oddziałów;
- definiowanie wielu dostawców w danych asortymentu;
- obsługa zamienników asortymentu;
- biblioteka dokumentów (powyżej 1000 dokumentów).

#### **Wymagania systemowe:**

- komputer z procesorem Core2Duo;
- 4GB pamięci operacyjnej RAM;
- system operacyjny Windows XP SP3 lub nowszy (zalecany Windows 7 lub nowszy);
- system obsługi baz danych Microsoft SQL Server 2008 R2 SP2 (lub wersja wyższa) z zainstalowanym komponentem Full-Text Search.

#### **Produkt posiada dodatkowe opcje:**

**Liczba stanowisk:** 1 , 3 , 6 , 9 , 12